

# Watson-Marlow udvider i Norden

Verdens største pumpeleverandør indenfor nichepumper (positive fortrængningspumper, slangepumper & peristaltiske pumper) udvider nu med nye salgskontorer i Norge og Finland pr. 1 september 2020.

## Stor vækst i Danmark og Sverige

Vores kontorer i Danmark og Sverige har oplevet støt fremgang siden starten i 2013, hvor vi overtog salget fra de daværende distributører. Sidste år vækstede vi med 25% i begge lande, og vores salgskontorer opererer nu med følgende sektoropdeling

- Fødevareindustri
- Pharmaceutisk industri
- Environmental, mining og anden industri

## Rapid Geographical Expansion

Vores strategi omkring direkte salg er at starte egne salgskontorer op i flere nye lande og dermed sælge direkte til vores kunder i stedet for at sælge gennem distributør. Erfaringen viser, at på denne måde kan vi bedst tilføre vores kunder den dybdegående viden om produkterne og om deres applikationer, der er så vigtig for de langsigtede samarbejder, vi har med kunderne.

Vores lokale, dedikerede direkte salgsteams udvikler en bedre forståelse for kundernes behov i relation til vores pumper, og vi kan dermed bedre tilføre kunderne de økonomiske og produktionsmæssige fordele, vores pumper kan give dem.

## Salgskontoret i Norge

Watson-Marlow Danmark har gennem de sidste 3 år solgt Masosine positive fortrængningspumper til det norske marked fra vores salgskontor i Danmark. Vi har allerede nu Masosine SPS & Certa pumper installeret hos 17 norske kunder (-heraf størsteparten mejerier), og vi har løbende Masosine testpumper kørende hos norske kunder, i skrivende stund 4 stk. Certa pumper i forskellige størrelser. Vi ser frem til at kunne udbygge dette samarbejde og udbrede kendskabet til fødevareindustriens nye foretrukne pumpeteknologi.

Hver uge udskifter vi en eksisterende positiv fortrængningspumpe med en Masosine pumpe, enten hos en dansk eller norsk fødevareproducent, grundet den lavere årlige OPEX og mere skånsomme produktbehandling. Foruden dette direkte salg til fødevaresektoren, starter vi nu op med direkte salg til sektorerne Pharmaceutisk og Environmental, mining og anden industri. Salgskontoret er beliggende i Oslo i Spirax Sarco's bygning, og vi glæder os til lokalt at kunne betjene vores nuværende samt nye norske kunder.



AF JESPER FÆRCH,  
MEJERIINGENIØR, HD NORDIC FOOD &  
BEVERAGE SECTOR LEAD



Watson-Marlows afdeling i Ringsted.

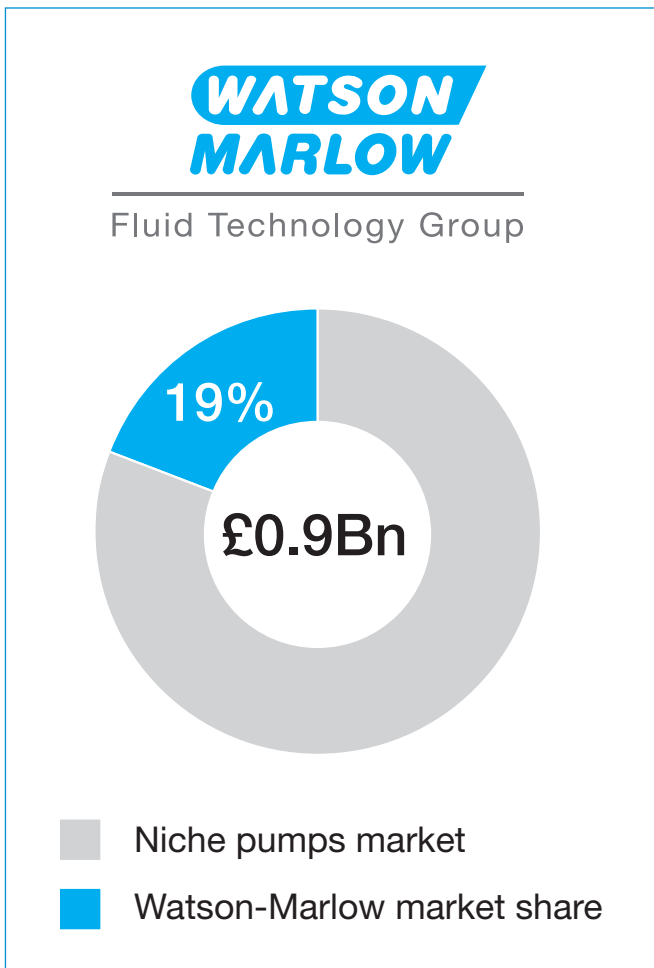


Watson-Marlows kontor i Helsinki.

### Salgskontor i Finland

Salgskontoret er beliggende i Helsinki, Spirax Sarco's bygning, hvor vi starter op med direkte salg til alle vores tre sektorer.

Vi glæder os til lokalt at kunne betjene vores nuværende samt nye finske kunder samt at udbygge dette samarbejde og udbrede kendskabet til fødevarerindustriens nye foretrukne pumpe-teknologi. ●



Watson-Marlow leverer knap hver 5. nichepumpe i verdenen.



Salgskontoret i Oslo.

## Hvem er Watson-Marlow?

Watson-Marlow er en global organisation med mere end 1.800 ansatte, 50 års erfaring, 1,9 mio. solgte pumper og eget salgskontor i 40 lande. Vi er 100% ejet datterselskab af Spirax Sarco Plc. som er blandt de hundrede største virksomheder på FSTE 100 London Stock Exchange.

Watson-Marlow har 10 fabrikker, der alle er under paraplyen med samme ERP-system, strategi og værdier. Vi kan dermed varetage kundens totale væskebane, fra pumper, slanger, pakninger, bundventiler m.m.

Vi er verdens største pumpeleverandør med 19% global markedsandel indenfor nichepumper, opnået ved at sælge på kvalitet, hygiejnisk design, rengøringsvenlighed samt udvikling af nye pumpe-teknologier, som giver vores brugere store fordele.



Watson-Marlow har 10 virksomheder under paraplyen, der fremstiller de forskellige pumpe typer, slanger, pakninger, og hele væskebaner til Pharmaindustrien.